

Heben Sie die Vertriebsleitung im Unternehmen auf ein höheres Niveau!

Kompakt-Seminar „Vertriebsleitung“

Seminartyp:

Präsenzveranstaltung

Datum:

12. und 13.03.2019

Dauer:

2 Tage

Ort:

Randersacker

Preis:

900,00 EUR zzgl. 19% MwSt.

optional (empfohlen):

225,00 Euro zzgl. 19 % MwSt. für eine ausführliche DISC-Potenzial- und Persönlichkeitsanalyse, die im Vorfeld erstellt wird und im Seminar ausgewertet und den Teilnehmern ausgehändigt wird.

Ziele/Kompetenzen:

Ziel des Seminars ist es, dass die Teilnehmer Wissen vermittelt bekommen, um den Vertriebkünftig aktiv mit Zielen zu steuern und zu bewerten. Dabei berücksichtigen sie die unterschiedlichen Vertriebsleistungen und überwachen die Zielerreichung mit einem sinnvollen Controlling. Als wesentliches Kriterium im Personal-Management wird dem Teilnehmer die DISC-Persönlichkeits-Analyse ausgehändigt und ausführlich besprochen (wenn optional gebucht).

Zielgruppe:

Das Seminar richtet sich an Vertriebsleiter, Geschäftsführer, Unternehmensnachfolger sowie Nachwuchs-Führungskräfte

Themen:

- Gebiets- und Zeitmanagement
- Digital Economy – Social Media
- Wahrnehmung der Kunden
- Kundenerfahrungen / Kundenbindung
- Kosten und Erträge eines Verkäufers
- Ermittlung der Vertriebsleistung / Vertriebssteuerung
- Controlling im Vertrieb
- Vertriebsmethoden der Zukunft

Referent:

Dieter Obendorfer, Interim Management Obendorfer

Weitere Infos und Buchung:

Unter www.landbautechnik-akademie.de oder direkt per E-Mail: info@lbt-akademie.de

Julia Seitz: Telefon: +49 (09)31-27997-24, E-Mail: julia.seitz@dlv.de

Thomas Lesch: Telefon: +49 (09)31-27997-55, 'E-Mail: thomas.lesch@dlv.de



©Daisy Daisy

LandBauTechnik
Akademie

powered by **AGRARTECHNIK**

Das komplette Kursangebot finden Sie immer aktuell
unter www.landbautechnik-akademie.de

LandBauTechnik-Akademie
Deutscher Landwirtschaftsverlag GmbH
Berliner Platz 9, 97080 Würzburg